



# ALBERT SOLINO

*" does innovate solutions "*

Albert Solino – Tel: +90216 680 06 76  
[www.albertsolino.com](http://www.albertsolino.com)  
[info@albertsolino.com](mailto:info@albertsolino.com)

# Albert Solino

Uluslararası vizyona sahip deneyimli ve dinamik bir danışmanlık ekibiyiz.

Farklı uzmanlık alanlarına sahip zengin kadromuz müşterilerimize değer yaratan hizmetler ve ürünler geliştirme noktasındaki gücümüzün temelini oluşturur.

Türkiye'nin yetiştirdiği küresel bir bakış açısına sahip güçlü bir organizasyon olarak insanlığa fayda sağlama ve değer üretme felsefesiyle hareket etmekteyiz.

# Ana Felsefemiz



Yenilikçilik

Çözüm  
Odaklılık

Somut  
Katma  
Değer  
Artışı

# Neden Albert Solino ?



- Karmaşayı basitleştiririz.
- Değer yaratan çözümler sunarız.
- Bilgiyi insanlığın yararına olacak şekilde kullanılıp zenginleştiririz.
- Paydaşlarımıza sürdürülebilir büyümenin ve değer yaratarak kazanmanın yolunu açarız.
- Doğru stratejiyi ve etkin yönetimi her bir müşterimiz için ayrı ayrı tasarlar ve uygularız.
- Her başarının doğru ve kaliteli insanla başladığını bilir; bunun için çalışanlarımıza ve paydaşlarımıza sürekli yatırım yapar ; onların gelişimi için çaba harcarız.
- Neden sorusunu sorar; kendimiz dahil yapılan her işi sorgularız. Bu sayede, işlerin hep nasıl daha iyi yapılabileceği sırrının peşinden koşarız.
- Etik gözlüğümüzü hiçbir zaman çıkarmadan çevreye ve topluma ve paydaşlarımıza yararlı çözümler üretiriz.

# Danışmanlık Ekibimiz

- Halka Arz
- Kurumsal Finansman
- GİP Piyasası
- M&A
- Şirket Değerleme
- Liderlik, Stratejik Planlama
- Kurumsallaşma
- Holdingleşme

## Dr. H. Esin Akbulut

Dr. Esin Akbulut, 1978 yılında Ankara Üniversitesi İktisat ve Maliye Bölümü'nde lisans eğitimini tamamladıktan sonra 1988 yılında Ankara Üniversitesi İktisat Bölümü'nde doktorasını yaptı. Akbulut, Ankara Üniversitesi Eğitim Ekonomisi ve Planlaması Bölümü'nde Araştırma Görevlisi, İstanbul Üniversitesi Maliye Bölümü Maliye Teorisi Planlama Anabilim Dalı'nda Yrd. Doç. Dr. olarak görev yaptı. İstanbul Menkul Kıymetler Borsası (İMKB) Kotasyon Müdürü, Takasbank Yönetim Kurulu Üyesi ve MKK Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmış olan Dr. Akbulut, Aralık 1994 - Şubat 2012 tarihleri arasında da İMKB Başkan Yardımcılığı görevini yürütmüştür. İMKB'de işlem gören 300'ü aşkın şirketin halka arz olmasında önemli görevler üstlenen Dr. Akbulut , deneyimiyle kurumların doğru strateji ve etkin yönetime geçişlerine öncülük etmektedir.

# Danışmanlık Ekibimiz

- Üretim Verimliliği
- Tedarik Zinciri ve Lojistik
- Kalite Yönetimi
- Proje Yönetimi
- Yalın Yönetim, Yalın Üretim
- Değer Akış Haritalama
- 5S, Kaizen, 6 Sigma
- Poka Yoke, SMED
- Üretim Planlama

## İbrahim Özalhas

İbrahim Özalhas, 1986 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünü bitirdi. Üretim mühendisi olarak Uzel firmasının talaşlı imalat atelyesinde başladığı kariyerinde, üretim lideri, mühendislik müdürü, program müdürü ve proje lideri olarak 20 yılı aşkın süre Uzel'de görev aldı. Kariyeri boyunca bir çok projede görev alan ve üretimin modernizasyonu, üretim verimliliğini artırma, maliyet düşürme gibi çalışmalarını başarıyla tamamlayan Özalhas, gerçekleştirdiği eğitimlerle ve yönetsel çözümleriyle sektör tecrübesini aktarmaya devam etmektedir.

# Danışmanlık Ekibimiz

- Muhasebe & Finans
- UFRS
- Enflasyon Muhasebesi
- Şirket İdaresi & Yönetim
- Uluslararası Denetim Standardı
- Şirket Evlilikleri ve Satın Alımları
- İç Kontrol Sistemleri
- Şirket Değerleme
- Bağımsız Denetim

## Faik Yılmaz

Faik Yılmaz, 1971 yılında İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesinden mezun olmuştur. 1971-1987 yılları arasında Maliye Bakanlığı'nda Hesap Uzmanlığı ve Baş Hesap Uzmanlığı yapmıştır. Hesap Uzmanlığı görevi sırasında, Mali Müşavirlik Kanun Tasarısı ve KKTC'nde ise KDV Kanunu Mevzuatının alt yapısının oluşturulması çalışmalarında bulunmuştur. 1989 yılında Yeminli Mali Müşavir ünvanı almıştır. Şirketlerin faaliyetleri çerçevesinde Bağımsız Denetim, Yeminli Mali Müşavirlik ve Danışmanlık yapmaktadır. Uzmanlık alanlarında çok sayıda seminer ve konferanslar vermiştir.

## Danışmanlık Ekibimiz



- Makine Mühendisi [MSc Boğaziçi, MBA]
- Makine Mühendisi [PhD Boğaziçi, MBA]
- Kimya Mühendisi [Boğaziçi]
- Kimya ve Malzeme Mühendisi [MSc, İYTE]
- Kimya Mühendisi [MSc İstanbul Üni.]
- Kimya Mühendisi [Marmara Üni.]
- Elektrik Mühendisi [YTÜ]
- Maliye [Gazi Üni.]
- Halkla İlişkiler [Bilgi Üni.]
- İşletme ve Bankacılık [İstanbul Üni.]
- İşletme [Anadolu Üni.]



# Albert Solino Çözümleri



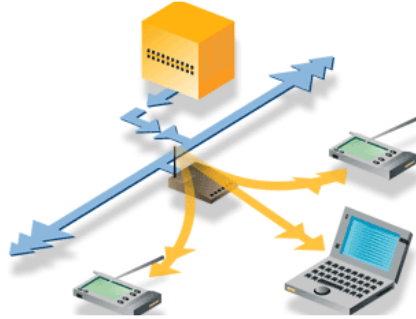
Yönetimsel  
Çözümler



Yatırım  
Çözümleri



Nokta  
Çözümler



IT



Outsourcing

# Yönetimsel Çözümler

- Şirket İdaresi Yönetim Çözümleri ve Danışmanlığı
- Yönetim Organizasyon Yapılandırma
- İnsan Kaynakları Yapılandırma
- Satış - Pazarlama Yapılandırma
- İhracat Yapılandırma
- Finans & Muhasebe Yapılandırma
- Üretim Yapılandırma
- Satınalma ve Tedarik Zinciri Yönetimi Yapılandırma
- Ar-Ge & Mühendislik Yapılandırma
- KOBİ Kurumsallaşma Danışmanlığı
- Vizyon & Stratejik Planlama



# Yatırım Çözümleri

- Yatırım Danışmanlığı
- Fizibilite Etüdü
- Teknik ve Ekonomik Yapılabilirlik Etütleri
- Finansal Analiz ve Yatırım Raporlama
- Şirket Değerleme
- Şirket Satın Alım & Birleşme (M&A)
- GİP Piyasası ve İMKB Halka Arz
- Alternatif Proje Finansman Çözümleri



# Nokta Çözümler

- Kurumsal Eğitim Faaliyetleri
- Aile ve Şirket Anayasası Hazırlama
- Pazar Araştırmaları
- Kaizen, 5S ve 6 Sigma
- Zaman ve İş Etüdüleri
- Ürün Maliyetlerinin Hesaplanması
- Yönetim Kalite Sistemleri'nin Kurulması
- Yıllık Bütçeleme & Faaliyet Planı
- Kurumsal Yönetim Sistemleri
- İş Analizi ve Süreç Optimizasyonu
- Alternatif Aksiyon Planları
- Şirket Yönetim Refleksinin Oluşturulması



# IT – Bilgi Teknolojileri

- İleri Mühendislik Uygulamaları
- ERP, CRM, MRP İmplementasyonu



- Yazılım Mühendisliği
  - Ar-Ge ve Ür-Ge
  - İnovasyon
  - IT Tabanlı Yalın Üretim
- 
- Teknolojik Verimlilik Artırma Çözümleri
  - Simülasyon & CAD & CAE

# Outsourcing



## Kurumsal Eğitimler



- 1 **Yönetici Yetkinliklerini Geliştirme Eğitimleri**
  - 1.1 KOBİ Kurumsallaşma
  - 1.2 Aile Şirketlerinde Aile Anayasası Hazırlama
  - 1.3 Aile Şirketlerinde Kurumsal Yönetim
  - 1.4 Proje Yönetimi
  - 1.5 Ekip Çalışması
  - 1.6 Liderlik
  - 1.7 Stratejik Planlama
  - 1.8 Değişim Yönetimi
  - 1.9 İş Planı Hazırlama
  - 1.10 Holdingleşme Eğitimi



- 2 **Mesleki Gelişim Eğitimleri**
  - 2.1 İnsan Kaynakları Yönetimi
  - 2.2 Kurum Kültürü
  - 2.3 Pazarlama Stratejileri
  - 2.4 Müşteri İlişkileri Yönetimi
  - 2.5 Uluslararası Pazarlama
  - 2.6 Dış Ticaret, Operasyon ve Mevzuat
  - 2.7 Yalın Muhasebe ve Maliyet Yönetimi
  - 2.8 Finansçı Olmayanlar için Finans



## Kurumsal Eğitimler



- 3 **Uzmanlık Eğitimleri**
- 3.1 Ar-Ge Sistematiđi
- 3.2 Devlet Destekleri ve Hibe Projeler
- 3.3 Kurumsal Kaynak Planlama
- 3.4 Şirket Değerleme
- 3.5 ERP Yazılımı Seđim



- 4 **Üretim ve Kalite Yönetimi Eğitimleri**
- 4.1 Tedarik Zinciri
- 4.2 Üretim Planlama
- 4.3 Lojistik Yönetimi
- 4.4 Kalite Yönetimi
- 4.5 Yalın Yönetim
- 4.6 Değer Akış Haritalama
- 4.7 Yalın Üretim
- 4.8 5S
- 4.9 Kaizen
- 4.10 6 Sigma
- 4.11 Poka Yoke
- 4.12 SMED Üretim Verimliliğini Artırma



## Çözüm Ortağı Kuruluşlar

- ERP ve MRP Yazılım Çözümleri
- Kurumsal Kaynak Yönetimi Altyapısı

ORACLE

Oracle

- Jd Edwards
- Yazılım İmplementasyonu
- IT



JD Edwards  
Türkiye -  
Akademi

- İMKB GİP Piyasası
- Stratejik Partner Bulma
- M&A



Turkish Yatırım

- Ar-Ge
- Eğitim
- İnovasyon



GOSB Teknopark

GOSB  
Teknopark

- Şirket Hukuku Konuları
- Aile Şirketi Anayasası Hissedarlık Sözleşmesi
- Şirket Satınalma ve Birleşme Hukuku Konuları



Yarsuvat &  
Yarsuvat

- YMM
- Bağımsız Denetim
- Finansal Danışmanlık



Kavram Bağımsız  
Denetim

# Başarı Öykülerimiz



Otomotiv Yan Sanayi olarak yurtdışı ana otomotiv üreticilerine parça üreten 250 çalışanı bünyesinde barındıran bir şirketler grubunda;

- Kurucu başkandan 2. nesile sorunsuz devri gerçekleştirdik
- Şirketin vizyonunu yeniden belirleyerek uluslararası bir şirket olma yolunda konumlandık
- 1 yıllık bir çalışma sonunda ciro'da Euro bazında %38'lik bir artış yakaladık

# Başarı Öykülerimiz



Makine imalatı sektöründe faaliyet gösteren müşterimiz yurtiçi piyasa ağırlıklı bir üretim yapısına sahiptir.

- Müşterimizin yıllık net satış hasılatı bir önceki yıla göre %48 artış gösterdi.
- %95 yurtiçi olan satışların oranı, %80 yurtdışı ağırlıklı hale geldi.
- İhracat tutarı, %2000 artış gösterdi.
- İhracat edilen mallardaki kg birim fiyatı 3,5 \$'dan 4,7 \$'a çıktı.
- İhracat yapılan ülke sayısı 3'den 28'e çıktı.
- Yurtiçi satışlardan yurtdışı ağırlıklı satışlara dönülmesi ile ortalama tahsilat vadesi 118 günden 46 güne indirilmesi sağlandı.

# Başarı Öykülerimiz



Gıda alanında süt ürünleri sektöründe faaliyet gösteren müşterimiz , büyümesini finanse edip hızlandırmak için stratejik ortak aradığında bizimle iletişime geçti.Satıcı tarafında M&A görüşmelerini yürüterek şirketin bütün verilerini analiz edip şirket değerlemesine olanak yaratmak açısından raporlamalarını gerçekleştirdik. 10 ay süren görüşmelerin sonunda;

- 10 milyon dolarlık şirket varlığına sahip müşterimiz, 500 milyon dolar hacme sahip şirketler grubu ile hisse satışı yoluyla stratejik ortaklık gerçekleştirdi.

## Sektörler

- Makine İmalatı
- Gıda ve İçecek
- Kimya ve Boya
- Otomotiv ve Yan Sanayi
- İleri Teknolojiler ve Ar-Ge
- Kalıp
- Plastik
- Metalürji ve Döküm
- Hızlı Tüketim Malları



- Perakende Dağıtım
- Petrol ve Türevleri
- Sağlık ve İlaç
- Telekomünikasyon
- Bilgi Teknolojileri
- Enerji
- İnşaat



" does innovate solutions "



Albert Solino Yenilikçi Mühendislik Çözümleri İnşaat Enerji San. Tic. Ltd. Şti.

Yeni Sokak VIP Plaza No:5 K:7-8 Kavacık - Beykoz - İstanbul

0216 680 06 76

[www.albertsolino.com](http://www.albertsolino.com)

[info@albertsolino.com](mailto:info@albertsolino.com)